

# 事業継続の“カギ” 競合他社に差をつける ブランド戦略・売上増戦略構築セミナー

売上が上がるのにも下がるのにも理由があります。  
今回のセミナーでは、売れない時代に売上を作るための原理原則について、事例や取り組み方についてご紹介をさせていただきます。  
ポイントは、「今」ではなく、「3年後・5年後」の先を見ることです。人口減少や技術革新などにおいて顧客が減ることや、代替商品がでてくるといった経営リスクを踏まえて、しっかりと売上を作り、生き残る理由を見出しませんか？  
アシテム税理士法人は、皆様の会社の税務顧問として売上を上げるためのご支援にも力を入れて取り組みます。皆様のご参加を心よりお待ちしております。

講師 アシテム税理士法人  
チーフコンサルタント **伊藤 淳平**



日時 **平成29年9月6日(水)**

午前の部 10:00～11:20 (受付 9:30～)

午後の部 14:30～15:50 (受付14:00～)

※午前の部と午後の部は同一の内容です。

場所 **新川文化ホール 101研修室**

料金 **無料**

定員 **各20名** アシテム税理士法人のお客様限定  
(定員となり次第締切させていただきます)

## 講師プロフィール

- ・ネクステージ考房 代表
- ・アシテム税理士法人  
豊田事務所 チーフコンサルタント
- ・富山大学、富山大学院 非常勤講師  
「職業と人生」、「ベンチャービジネス論」
- ・富山県商工会連合会 専門家

富山県内外 中小企業・小売店・飲食店・美容院  
150社以上支援実績があり、特に会社の強みの抽出  
とブランディング戦略を得意としています。

※人口減少時代において、3年後、5年後の売上づくりに不安をお感じになられている経営者の方は是非ご参加下さい。

下記をご記入の上、  
FAXにてお申込みください

**FAX : 0765-24-6500**

参加 申込 書	貴社名	
	TEL	
	参加者氏名	【参加する時間帯】 午前 ・ 午後
		【参加する時間帯】 午前 ・ 午後